


Vertriebsassistentz (m/w/d)

In Voll- oder Teilzeit

 Breisach am Rhein, Home-Office möglich

Du hast Spaß am Kontakt mit Menschen? Du liebst Vertrieb und das Gefühl, mit deinem Produkt weiterhelfen zu können? Dann könnten wir gut zusammenpassen!

Was erwartet dich?

Kundenheld

Du bist Anlaufstelle für unsere Kunden, pflegst bestehende Beziehungen und hilfst, neue Kunden zu gewinnen

Projekt-Master

Gemeinsam mit unseren Kunden entwickelst und setzt Du maßgeschneiderte Vertriebsstrategien um

Prozessoptimierer

Du bringst unsere internen Prozesse auf das nächste Level und sorgst für maximale Effizienz.

Unternehmensarchitekt

Du gestaltest aktiv die Weiterentwicklung unseres Start-ups mit und schaffst neue Strukturen und Abläufe.

Was solltest du mitbringen?

- ✓ **Vertrieb im Blut:** Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation in der Tasche und schon erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst, Projektmanagement oder in einer ähnlichen Rolle gesammelt.
- ✓ **Kommunikationsprofi:** Deine Superkraft ist die Kommunikation und Du liebst den Kontakt mit Kunden.
- ✓ **Selbststarter:** Du arbeitest eigenständig, strukturiert und denkst immer einen Schritt voraus.
- ✓ **Prozessliebhaber:** Du brennst für Vertriebsstrategien und Prozessoptimierung.
- ✓ **Teamplayer:** Du bist ein echter Teamplayer mit Hands-on-Mentalität und bringst gerne eigene Ideen ein.
- ✓ **Innovationsgeist:** Du hast Lust, die Zukunft des Vertriebs mit neuen, kreativen Ansätzen zu gestalten.

Was bieten wir dir?

Startup-Atmosphäre

Du wirst Teil eines jungen und wachsenden Unternehmens mit Gestaltungsspielraum in einem dynamischen Umfeld.

Attraktives Vergütungspaket

mit einem leistungsabhängigen Bonus.

Dein Wohlbefinden im Blick

Flexibles Arbeitsumfeld, kontinuierliche Weiterbildung und Entwicklung sowie wöchentliche Wohlbefinden-/Gesundheitszeit.

Deine Weiterentwicklung im Blick

Intensive Einarbeitung und Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Feedbacks, Schulungen und Coachings mit attraktiven Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen.



“Gemeinsam wachsen“ – mit diesem Selbstverständnis unterstützen wir unsere Kunden in der Entwicklung ihres Vertriebs. Strategische, prozessuale und aktive Akquise-Unterstützung sind die Bausteine, die einen nachhaltig erfolgreichen Vertrieb ermöglichen. Unser Ziel ist es, unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen zu bieten, die ihren Vertriebserfolg maximieren. Unser Team zeichnet sich durch Innovation, Engagement und eine leidenschaftliche Arbeitsweise aus. Wir suchen Dich, um unser Wachstum weiter voranzutreiben und gemeinsam die Zukunft des Vertriebs zu gestalten.


Du hast Interesse?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an:

DIE WÖLFE GMBH
Bahnhofstraße 35a
79206 Breisach

KONTAKT

Annette Wolf

 07667 – 29008 – 0

 info@diwoelfe.co

www.diwoelfe.co